

Ответы члена Совета банка Rietumi Александра Гафина на вопросы читателей Infox.ru

Насколько серьезно защищены интересы иностранного бизнеса в Латвии? Есть ли в этой стране примеры рейдерских захватов или нечестной конкуренции?

Примеры нечестной конкуренции, если постараться, можно найти везде. Но вообще одно из больших преимуществ Латвии в том, что здесь действует упорядоченное и прозрачное европейское законодательство, и действительно работает судебная система. Для ведения понятного и легального бизнеса здесь созданы все нормальные условия.

Скажу более: российский бизнес охотно идёт в Латвию. Г-н Бесхмельницкий, например, относительно не так давно купил самое крупное местное молокоперерабатывающее предприятие. Россиянам здесь принадлежат несколько банков. Интерес, словом, весьма заметный

Уважаемый Александр)

Помогите разобраться - в чем сейчас лучше хранить деньги и работать: в евро или долларах??? И Ваши прогнозы на тему этих валют???

Этот вопрос было бы правильнее адресовать специалисту по мировым валютным рынкам. Не секрет, что в настоящее время ситуация на этих рынках непростая, и практически перед каждой мировой или региональной валютой стоят свои проблемы и вызовы. Давать вам в этой ситуации конкретные рекомендации – означало бы брать на себя слишком большую ответственность перед вами.

Но, если речь идет сугубо о хранении средств, то могу предложить вам подумать над тем, чтоб составить для себя, по примеру хорошего центробанка, валютную корзину из двух, трех, четырех или более валют и, таким образом, диверсифицировать валютные риски. Если же Ваш бизнес построен так, что постоянно генерирует доход, то вам не стоит сильно волноваться за своё будущее.

У меня есть собственный небольшой бизнес по ручным куклам. У меня есть интернет-магазин, через который находят покупатели. Что порекомендуете? есть ли смысл уходить из интернета и попробовать организовать небольшую сеть на западе, взяв кредит? И как мне оценить ситуацию с возможными покупками моих кукол? Куда обращаться?

Думаю, что вы были совершенно правы, сделав ставку на интернет-торговлю. Сегодня это направление стремительно развивается. Появляются все новые и новые технологические решения для e-commerce – удобные, надежные, безопасные. Западные банки, и Rietumi в их числе, тратят немалые ресурсы на создание и развитие технологических платформ для интернет-торговли, оборот которой неуклонно растет с каждым днем.

Отсюда совет: не уходите из интрнета, старайтесь эффективней и полнее использовать его возможности, внимательно следите за передовыми идеями в интернет-маркетинге, и все это поможет вам стать лидером в своем сегменте.

Правильно структурируйте свой бизнес. Думайте, в какой доменной зоне лучше открыть сайт, какой юрисдикции должна быть компания им владеющая, в каком банке должен

быть открыт её торговый счёт. При этом не следует забывать, что только интернет дает вам выход на рынок размером в Человечество, который работает 24 часа в сутки, без праздников и выходных. Мыслите глобально – действуйте напористо!

Александр, у меня интернет бизнес в России, но для его расширения необходимо создать офис в одной из стран ЕС, чтобы предоставлять услуги пользователям из Европы. Какую страну Вы порекомендуете, для первого шага для экспансии в Европу? Какие страны наиболее удобны и максимально адаптированы для ведения бизнеса с Россией (налоги, финансовая сфера и т.д.)?

Трудно рекомендовать в Вашем случае что-то конкретное, не ознакомившись с деталями. Однако полагаю, что с наряду с традиционными решениями, такими, как, например, Кипр и некоторые другие юрисдикции, имеет смысл подумать и о Латвии: содержать офис там не слишком накладно; эта страна отлично вписана в европейскую систему логистики (важно, когда речь идет о движении товара), близка нам в ментальном и языковом плане.

А что было бы интересно сейчас продвигать Европе? Какие товары из России? Наверняка там всего и так много - сплошная стагнация. Они же там по 20 лет в очереди стоят, чтобы свою продукцию на общий рынок выставить))) Куда же нам идти? Или есть пути? Тогда подскажите...

Вы совершенно правы в том, что европейский рынок перенасыщен товарами и услугами. Однако это вовсе не означает, что на нем нет места для товаров российского, например, происхождения. Часто и подолгу бывая в Латвии, я, вижу на прилавках рижских супермаркетов продукты питания, консервы, напитки, кондитерские изделия из России, Белоруссии и Украины, а на улицах – автомобили и автобусы российской сборки. Я уже я не говорю об энергоносителях, транспортных услугах и многом другом. Вывод: место и нишу на европейском рынке вполне можно найти, а вот решение и пути его реализации придется все-таки поискать, так сказать, в индивидуальном порядке.

Александр, добрый день!!!!

Рад Вас видеть снова)))

Вопрос такой - а можно ли доверять российским банкам? имеется в виду сильная девальвация и довольно маленькие проценты на хранение? Может лучше в такие банки, как ваши вкладываться? Какая ситуация у частных банков по процентов - она априори должна быть выше? Или может в России какой частный банк посоветуете? Ведь и в Латвии все неспокойно?

Должен заметить, что низкие процентные ставки по срочным вкладам говорят как раз в пользу стабильности и надежности банка. Если депозитные ставки находятся «на уровне рынка» или даже чуть ниже, то это свидетельствует о том, что банк проводит консервативную политику вложений и не рискует деньгами клиентов.

Теперь о преимуществах частных банков. Как правило, эти банки проводят и более самостоятельную более гибкую политику развития, избегая рисковать. Причина понятна: как частный институт этот банк может рассчитывать только сам на себя, в лучшем случае – на своих акционеров. У него за спиной нет государства с его бездонными ресурсами.

Что касается спокойствия или беспокойства в латвийских банках, то местная банковская система с честью выстояла под ударами кризиса 2008-10 гг., и в настоящее время работает с прибылью. Замечу также, на латвийские банки распространяются европейские нормы, регулирующие защиту частных вкладов.

Сейчас, между прочим, в Латвии законом гарантируется сохранность вкладов размером до 100 000 евро. Весьма значимая сумма, особенно, если сравнивать с размером российских гарантий.

Уважаемый спикер)

Насколько на ваш взгляд, актуальна заявленная тема???? Все же знают, что умом Россию не понять, в Россию можно только верить)) а значит мы всегда будем бедными и несчастными. а в Европе все богатые и довольные, и все там дорого стоит)))))) Мне кажется, тема оторвана от реальности. Лучше было бы рассказать - как весит бизнес в России, и при этом спокойно жить и зарабатывать) (у меня к сожалению, есть негативный опыт, сейчас все забросил: у меня было небольшое кафе в Самаре, в очень ходовом месте - и не получилось, замучили

Вероятно, как и Вы, я тоже люблю и ценю русскую поэзию. Хотя Тютчев не самый мой любимый поэт, а «Умом Россию не понять» – не самые любимые его стихи. Хочу кстати вам напомнить, что уже во времена «позднего» Федора Ивановича, то есть в 70-е гг. XIX века молодой российский капитал достаточно смело и активно присутствовал в Европе, особенно в ее южной части и на Балканах.

Убежден, что вести бизнес можно и там, и там, – в России и в Европе; одно не исключает другое. Капитал всегда ищет и будет искать для себя наилучшего применения и новых рынков. Поэтому русский бизнес сегодня интересуется Европой.

Тема этой конференции актуальна для тех, кто хочет именно продвигать свой бизнес в ЕС. Кафе, кстати, можно открыть и в Латвии, и заодно получить тут вид на жительство.

Не знаю, почему именно у вас не получился бизнес в Самаре, но в Латвии во многом другие условия игры – более понятные и четкие. Без бюрократии, конечно, не обходится, но ни чиновничьего, ни другого рода произвола здесь нет.

Какие Ваши прогнозы по будущему ЕС в свете долгового кризиса? Какие банки могут обанкротиться и где в ЕС лучше хранить сбережения?

Несмотря на множественные безрадостные прогнозы СМИ и экспертов, лично мне будущее Европейского союза представляется не столь удручающим. Политический союз, несомненно, имеет свои минусы, но они не помешают дальнейшему развитию и расширению ЕС, а также более глубокой экономической интеграции, необходимой для предотвращения повторения долговых кризисов.

Перспективы, в частности, банков сейчас сильно зависимы от решения долгового кризиса Греции и других стран европериферии. Но, я уверен, что Европа не допустит серьезной угрозы для финансовой системы союза и решится на рекапитализацию проблемных банков.

У меня с партнерами есть несколько уникальных разработок в области медицины и новых методов лечения. В России пробиться мы не можем. Мы хотим иммигрировать в Европу и уже там выпустить на рынок наши продукты. Склоняемся к Чехии. На какие страны Вы нам еще рекомендуете обратить внимание?

Чехия и Болгария – одни из наиболее популярных сегодня среди россиян европейских стран с точки зрения эмиграции. В них и достаточно либеральное законодательство в этом вопросе, и схожий менталитет. Поэтому ваш ход мыслей вполне логичен. Могу посоветовать еще Латвию: ее уникальность в том, что собственно иммигрировать нет необходимости. Просто получаете вид на жительство под бизнес, недвижимость или вклад в банк, а жить в этой стране или нет – уже ваше дело, законодательно от вас это в обязательном порядке не требуется.

Таким образом, вы можете сразу оказаться со своей продукцией в ЕС. Немаловажно и то, что бизнес тут фактически можно вести на русском языке.

Существуют ли специальные иммиграционные программы и в каких странах? Ведь адаптация может занимать до года или дольше.

Полная иммиграция с последующей натурализацией – это немного другое дело, но в Латвии есть возможность довольно просто получить временный вид на жительство сроком на 5 лет, который может стать, при необходимости и желании, надежным мостом к постоянному проживанию и гражданству.

Здравствуйте!

Подскажите, пожалуйста, может ли гражданин России открыть счет в вашем банке? Какие документы для этого требуются?

Конечно, гражданин России, равно, как и гражданин любой другой страны может открыть счет в Rietumi. Для частного лица, по сути, нужен только паспорт или другой документ, удостоверяющий личность.

Может ли иностранец (россиянин) получить кредит в вашем банке?

Да, разумеется. Более того, сейчас мы активно развиваем кредитование именно в России и других странах СНГ. У нас есть различные кредитные линии как для частных лиц, так и для бизнеса любого масштаба.

Александр, здравствуйте.

Сейчас внешний долг США подходит к критической точке...возможно они снова внесут изменения в Конституцию, а возможно нет и тогда доллару конец. Учитывая привязку евро к доллару, насколько рентабельно открывать бизнес сейчас в странах ЕС? Если все-таки есть сильное желание сделать это, дает ли ваш банк какие-то гарантии и страховку для new bussines?

Спасибо.

На счет привязки евро к доллару, вы, на мой взгляд, чуть перебрали. А бизнес в ЕС в любом случае будет продолжать существовать и развиваться, ведь реальный, не «дутый»,

бизнес в основном никуда не девается даже при кризисных явлениях в экономике – людям всегда нужны продукты, одежда, еда, отопление, жилье... Страховок для бизнеса мы как банк, конечно, не даем, а вот с кредитом при наличии залога помочь можем.

Слышал, что в Латвии сейчас легко получить вид на жительство и вроде как этот статус распространяется на весь ЕС. Подскажите, как это сделать? Действительно ли потом можно ездить по всей Европе без виз?

Вы совершенно правы. В Латвии на самом деле не так давно были приняты поправки к иммиграционному закону, которые позволяют зарубежным инвесторам получить вид на жительство в Латвии. Который, в свою очередь, предоставляет свободу передвижения в Европе, т.е. можно ездить по всей Шенгенской зоне без виз.

Для получения ВНЖ в Латвии существуют три программы:

- 1). Субординированный займ – самая простая программа, когда инвестору необходимо вложить в один из латвийских банков сумму не менее 300 000 евро на срок от 5 лет. Это на самом деле самый легкий способ, так как не требует от инвестора никаких дополнительных затрат (временных или денежных) и даже приносит доход.
- 2). Покупка недвижимости на сумму не менее 145 000 евро в Риге и больших городах или на сумму 72 000 евро в регионах Латвии.
- 3). Открытие бизнеса в Латвии.

Не тяготит ли Вас, после стольких лет жизни в Москве, латвийская ментальность и тамошний темп жизни? Можно ли вообще заниматься бизнесом в такой неторопливой стране?

Темп жизни здесь, конечно, не московский. Но это во многом и к лучшему. Тем более, что жизненная философия «слоу-лайф» сегодня начинает входить в моду.

А вообще – медлительность прибалтов это тоже миф.

Посоветуйте пожалуйста с точки зрения банковского руководителя какие отрасли экономики Латвии наиболее привлекательны для инвестиций. Недвижимость можно не предлагать;-)

С недвижимостью в Латвии, кстати, не все так плохо, как кажется, – я знаю достаточно проектов в сфере премиум-класса, которые и сегодня раскупаются, может, и не как горячие пирожки, но очень даже неплохо. Среди перспективных отраслей можно еще отметить транзит и экспорт-импорт грузов через латвийские порты с Востока на Запад и назад: из СНГ везут преимущественно сырье, нефтепродукты, химические грузы, хлопок, а в обратную сторону – товары народного потребления из Китая и Юго-Восточной Азии. Неплохо развивается малая энергетика, торговля, ресторанный и гостиничный бизнес в Риге.

Как можно открыть счет? Нужно ли при этом ехать в Латвию? Есть какие то проверки?

Процедура открытия счета очень простая и, например, для частных лиц необходим только паспорт.

Подробнее о самом процессе вам расскажут либо в наших представительствах (Москва, Киев, Минск, Алматы, Бухарест, Париж) и офисах партнеров (С.-Петербург, Днепропетровск, Казань, Екатеринбург, Ростов-на-Дону, Самара, Новосибирск), или в колл-центре банка по телефону +371 67025555.

А меня вот какой вопрос волнует. Когда банк в твоей стране – все понятно – и в филиал, когда надо сходил, и банкоматы везде есть, позвонил в любой момент, если вопросы. А как управлять своими средствами в другой стране? Понятно, что есть интернет-банки и все такое, но насколько реально они могут заменить реальный банк под боком?

При современных технологиях интернет-банк практически полностью заменяет обычный банковский офис. Разве что вы через интернет не можете положить на счет наличные, все остальное – пожалуйста: любые переводы денег, конвертации, оформление депозитов, заказ кредитных карточек... Клиенты Rietumu, например, могут полностью управлять своими счетами уже не только через обычный компьютер, но и через iPhone. И это возможно из любой точки мира.

А ипотечные кредиты выдаете?

Выдаем, в том числе для покупки апартаментов или дома в Латвии. У нас сейчас растет число клиентов, которые покупают жилье в Риге или Юрмале, куда приезжают или периодически по делам, или отдохнуть летом с семьей. Как бонус и вид на жительство тут получают – тогда уже не нужны визы ни собственно в Латвию, ни вообще в Европу.

Если у меня есть деньги и большое желание развить свой бизнес в странах ЕС. Подобного опыта нет. Вот мне и интересно, есть у вас специалисты, которые могут помочь мне "с нуля"?

Мы всегда заинтересованы в успешном развитии бизнеса наших клиентов, ведь, от этого напрямую зависит успех и нашего дела. Поэтому у нас есть специалисты, которые помогут вам и советом, и делом, и поддержкой, и сопровождением.

Хочу поделиться соображениями. Очень привлекательно звучит тема, продвигать свой бизнес в страны ЕС, но Вы же должны понимать, что с нашими законами, идеально гладкими на бумаге, это значит заработать себе головную боль и танцы с Налоговым Кодексом. Вот я и думаю, оно того стоит?

С налогами нужно уметь работать. Если вы уже на стадии организации бизнеса озаботитесь этим вопросом, вряд ли он будет причинять вам головную боль впоследствии. Впрочем, и работающему бизнесу всегда полезно посмотреть на себя под этим углом. Европейское законодательство в этом смысле даёт в руки бизнесмену широчайший инструментарий. Ваш вопрос не вполне по адресу, мы всё-таки банк и занимаемся

операциями финансового характера, а то о чём спрашиваете вы, относится к компетенции компаний, занимающихся вопросами корпоративного консалтинга. Если вам необходима моя рекомендация такой компании напишите мне на мейл (надеюсь, редакция портала перенаправит мне ваше письмо) и я вам обязательно отвечу.

У нас есть небольшое производство. Я гражданин России, мой партнер – гражданин Германии. Работаем пока у нас, но хотим расширяться и открыть филиал в Мюнхене. С чего начать?

Со знакомства с законодательством ФРГ. Там любят порядок и четкость.

Могу дать еще намек: где-то между Вами и Мюнхеном находится Латвия, в которой хорошо понимают русский язык и русских вообще. Может быть, стоит начать там?