

ЕВГЕНИЙ ДЮГАЕВ: «Нам интересно поддерживать стартапы»

Александра БОГДАНОВА

» Rietumu в этом году начал новую программу поддержки стартапов — молодых компаний, работающих на стыке финансов и технологий. Один из них сейчас реализуется на базе банка.

КАК ГОВОРЯТ ЧЛЕН ПРАВЛЕНИЯ Rietumu ЕВГЕНИЙ ДЮГАЕВ, МОЛОДЫЕ ЛЮДИ МЫСЛЯТ ИНАЧЕ — НЕ ПРИВЫКЛИ ТРАТИТЬ ВРЕМЯ И ВПОЛНЕ МОГУТ ИЗМЕНИТЬ ТО, КАК ЛЮДИ РАБОТАЮТ С ДЕНЬГАМИ, СДЕЛАТЬ ЭТО ЛУЧШЕ И УДОБНЕЕ. ПРИ ЭТОМ ВСЕ ЭТИ ИННОВАЦИИ ПОКА НУЖДАЮТСЯ В БАНКОВСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЕ, А БАНКИ — В СВЕЖЕМ ВЗГЛЯДЕ НА РАБОТУ С ДЕНЬГАМИ. ПОЭТОМУ БАНКАМ СО СТАРТАПАМИ ОЧЕНЬ ДАЖЕ ПО ПУТИ.



— Весной в Риге прошел первый международный конкурс стартапов Rietumu FinTech Challenge by TechHub Academy. Партнером выступил ваш банк. Чем вызван такой интерес?

— Стартапы нам интересны потому, что молодые люди, которые их придумывают, мыслят иначе. Они думают совсем не «платежами» или «счетами», а номерами телефонов, картинками и короткими сообщениями. Они уже редко пользуются элек-

тронной почтой и общаются между собой иначе. Поэтому они могут изобрести простые решения, которые сделают финансовый сервис удобнее. Такое человеческое лицо для внедрения инноваций — ключевой момент. Как мы видим, инновация идет в массы после того, как появляется простой и наглядный пример.

— Например?

— Смотрите, интернет был создан в 70-х годах, вошел в оборот в 90-х как

средство передачи электронной почты, а широко распространяться стал только через несколько лет, когда появились первые интернет-обозреватели (браузеры). То же самое было с мобильным интернетом — он существовал уже в 90-х, а «в люди» вышел только после выпуска первого айфона.

Или, скажем, телефонные разговоры через интернет. Они были доступны за долю до Skype, даже Windows 95 имел



«БАНКИ И СТАРТАПЫ МОГУТ ВЗАИМОДЕЙСТВОВАТЬ. МЫ В RIEPUTU ПОШЛИ ИМЕННО ПО ЭТОМУ ПУТИ. НЕДАВНО МЫ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИ И ЮРИДИЧЕСКИ ПОДДЕРЖАЛИ ЛАТВИЙСКИЙ ПРОЕКТ SWIPE.LV».

встроенную программу для обмена звонками, но именно Skype произвел здесь революцию: его разработчики создали отличную систему, где надо просто нажать кнопку «звонить», и дальше все происходит само собой.

Взрывной успех таких новых компаний, как Airbnb (аренда квартир и домов на выходные) и Uber (аренда лимузинов и услуги такси), обусловлен тем, что в этих отраслях имелись «неэффективности», которые были элегантно устраниены.

И такие новые идеи могут появляться в самых разных областях жизни.

— В сфере финансовых технологий «неэффективности», на ваш взгляд, тоже сейчас заметны?

— Они видны невооруженным взглядом. Мы живем во время, когда дети скорее обмениваются сообщениями из Emojiicons и делают вместе уроки по Skype. А когда дело доходит до денег, мы до сих пор обмениваемся платежками, которые ходят между банками в лучшем случае по полдня. Но, помимо неэффективности, в финансовом секторе еще и полно денег.

В результате финтех-стартапы растут как грибы: соревнуются в удобстве, простоте, быстроте, маркетинге, цене и новых моделях заработка: английский (с эстонскими корнями) TransferWise выгодно конвертирует и переводит деньги, немецкий банк Number26 удаленно открывает бесплатные счета и выдает кредитные карты.

— Банковский и вообще финансовый сервис благодаря технологиям в последние годы уже сильно изменился...

— Да, он стал значительно удобнее, причем без особых компромиссов в безопасности. Банки «переезжают» в телефон, на планшет, а у кого-то даже и в часы. Они становятся человечнее, перестают общаться «корпоративно», кто-то дает возможность общаться чатом, Skype; начинают использовать при общении с клиентами видеоконференции; в ряде стран уже можно избавиться от пластиковых карт.

Мы в Rietumu с прошлого года даем клиентам возможность отказаться от кодовых калькуляторов, «чатиться» со своим банкиром в телефоне, звонить в банк по Skype и делать сложные валютные платежи с телефонов и планшетов.

В этом году сделали поддержку для Apple Watch — нам интересно, будут ли люди это использовать и как.

Также появился целый класс новых игроков на рынке финансовых услуг, «живущий» над банковской системой. Есть PayPal, используя который можно оплачивать покупки в интернете и переводить деньги друзьям, в Латвии есть Mobilly, который позволяет платить за парковку и въезд в Юрмалу эсэмэсками.

Обывателю это не очень заметно, но за этими сервисами пока стоят традиционные кредитные карты и банковские счета, которые на рынке уже давно.

Недавно стартовал латвийский стартап Monea — участник Rietumu FinTech Challenge, дающий возможность делать мелкие переводы между людьми без номеров счетов, просто по телефонной книжке. Появились примеры небанковского кредитования, в Латвии это Mintos (победитель Rietumu FinTech Challenge), в Эстонии — Bondora.

В конце концов, появилась технология передачи ценности на расстоянии — Blockchain, лежащая в основе работы криптовалют. Надежность системы базируется на криптографическом алгоритме и прозрачности: все транзакции и счета видны всем, но не видно, кому эти счета принадлежат. Система позволяет устранить большую часть банковских инфраструктурных сложностей, связанных с надежностью перевода средств. Конечно, в ней пока есть и свои минусы.

Blockchain еще не изменила финансовый сектор, но уверен, что обязательно изменит. Уже стали появляться компании-посредники, которые берут на себя риски, возникающие с момента совершения оплаты до поступления денег получателю и обеспечивающие выход в реальные деньги.

Такие компании работают и в Латвии, они, например, позволяют принимать оплату за товар биткойнами, а на счет получать понятные всем евро. У нас в Латвии таким образом можно уже купить билеты в airBaltic.

Думаю, что мы находимся на пороге кардинальных изменений в системе финансовых расчетов. Вопрос только в том, когда случится ключевой поворотный момент, после которого система глобально заработает по-другому.

— Финтех-стартапы, как вы заметили, растут как грибы. Могут ли они составить конкуренцию банкам?

— Вот у вас в кармане мобильный телефон, в нем есть Skype. Конкурирует ли Skype с телеком-оператором? Отказались ли вы от мобильного телефона?

Нет, так как оператор — это инфраструктура связи. Мобильные операторы трансформировались из «врачей за минуты» в провайдеров безлимитного мобильного интернета. Осталось только роуминг победить :-)

Так и финтех-стартапы нуждаются в банковской инфраструктуре. Создавать такую инфраструктуру самим — дело очень хлопотное, неинтересное и очень затратное.

Новым финансовым компаниям пока надо иметь «выход в реальные деньги». Поэтому они должны взаимодействовать с существующей банковской инфраструктурой либо становиться банками сами.

Но в банках много скучной и крайне ответственной работы, которая находится далеко от сведения баланса: лицензии, круглосуточная и бесперебойная работа карт и платежей, обеспечение расчетов между клиентами в разных странах, расходы на страхование вкладов, регулятивная отчетность, требования KYC и AML, работа с наличными, банкоматами и т.д. Никто из новых компаний этим заниматься не хочет.

Поэтому банки и стартапы могут взаимодействовать. Мы в Rietumu пошли именно по этому пути. Недавно мы технологически и юридически поддержали латвийский проект Swipe.lv — представили услуги процессинга карт и API в расчетный механизм SEPA. Этот платежный сервис позволяет компаниям выставлять своим клиентам счета по электронной почте или sms, которые получатель может сразу оплатить кредитной картой прямо с телефона. Уже на следующий день средства будут на счету в любом латвийском банке.

Такая система удобна для всех, в том числе для небольших фирм и их клиентов: легко выставить счет, легко тут же оплатить его карточкой, а средства получить на имеющийся банковский счет. Сервис запустился в Латвии, с прицелом расширения на другие страны ЕС. ■